



L'information qui vous sourit

NOUVEAU
Flux
Bâtiment

Tous les matins sur votre bureau, un flux d'opportunités commerciales ...

- Information active directement exploitable
- Sectorisée par typologie de donneurs d'ordre
- Accessible par extranet via abonnement

Soyez les premiers informés

Détenir une information stratégique sur vos clients et prospects vous aide à dynamiser votre efficacité commerciale.

Dans les entreprises que vous ciblez

Qui est en charge de votre activité ?, Quel investissement récent réalisé peut être bénéfique pour vos affaires ?, Utilisent-elles votre technologie ?, Quelles sont ses orientations et consultations en cours ?

Expert en diffusion d'informations commerciales, nous mettons à votre disposition un extranet permettant d'accéder à une source pratique et puissante d'informations avant-vente.



La 1^{ère} source commerciale en France

- Des milliers d'entreprises interviewées chaque année
- Un accès direct en temps réel aux opportunités d'affaires
- Une gestion de l'information par métiers pour cibler votre marché
- Un moyen d'optimiser vos coûts avant-vente
- L'accès à des informations hautement qualitatives pour nourrir vos bases de données marketing
- Une CRM intégrée pour gérer et distribuer au mieux l'information mise à votre disposition.

360° d'informations commerciales exploitables en direct

Le Fil d'information commerciale DCI est accessible à travers notre extranet grâce à un identifiant et un mot de passe.

Fonctionnalités de l'extranet

- Accès sécurisé par code confidentiel
- Accès direct sans installation logiciel
- Consultation illimitée 24H/24
- Informations mises en ligne en temps réel
- Moteur de recherche multi-critères
- Module de réponse personnalisée aux projets
- Gestion des profils par répertoire dossier

Informations commerciales consultables

- Date de l'interview
- Identité de chaque société
- Adresse complète renseignée (CA, Effectif, APE, Siret)
- Coordonnées du/des Décideurs avec N° de téléphone et email personnel
- Descriptif détaillé de l'existant
- Descriptif des orientations de l'entreprise
- Projets et consultations en cours

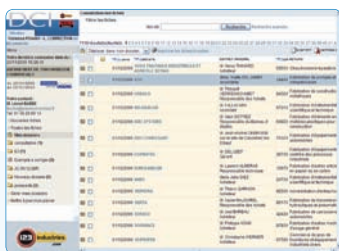
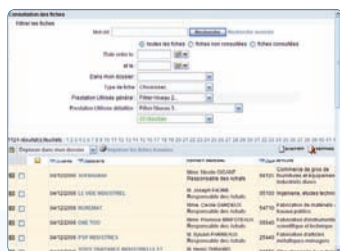


Tableau de bord

En un coup d'œil, la consultation des dernières informations actives mises en ligne



Moteur de recherche

Un moyen facile d'accès à l'information que vous recherchez



Le profil client renseigné

Qui décide, Habitudes d'achat, Investissements récents réalisés, consultations à venir. Chaque fiche société est imprimable.

4 flux exclusifs à votre disposition

flux Bâtiment



Besoins et centres d'intérêt des Directions Générales et Immobilières pour le développement et l'aménagement de leur bâtiments industriels et surfaces logistiques.

- **Dédié aux spécialistes suivants :** Gestion immobilière et foncière - Construction/Travaux - Equipements logistiques et environnement - Systèmes intégrés/Gestion du bâtiment - Sécurité - Informatique/Télécom - Services et conseil.
- **Cibles interviewées :** Direction Générales - Directions de l'Immobilier - Directions Administratives et financières - Directions Production - Direction Logistique - Direction Travaux neufs .
- **Parmi les informations consultables :**
Projets et centres d'intérêts en : Construction/Travaux - Recherche immobilière - Equipements énergétiques et environnement - Systèmes intégrés - Sécurité - Informatique/Télécom - Services et Conseil.

flux Systèmes d'information

Informations commerciales sur les orientations et projets informatique

- **Dédié aux :** Editeurs ERP, GPAO, CRM - Solutions de traçabilité - Intégrateurs - Solutions collaboratives Supply chain - SSIL...
- **Cibles panélisées :** Directions informatiques et Directions fonctionnelles (achat, production, logistique...) d'entreprises du middle market (coeur de cible entre 100 et 500 personnes).
- **Parmi les informations consultables :**
Coordonnées complètes de l'entreprise, Nom du/des décideurs avec numéro de téléphone et email, Système d'exploitation, Nombre de postes utilisateurs, Nom ERP et briques Achat, Logistique, Production, CRM installée, Autres progiciels installées. Orientations et projets de consultations en cours.

flux Logistique et Conditionnement

Informations commerciales sur les besoins d'optimisation logistique des Directions Logistique & Supply Chain

- **Dédié aux :** Logisticiens - Spécialistes de l'immobilier logistique - Agence de développement économique - Automatisation de l'entrepôt...
- **Cibles panélisées :** Directions Logistique, Directions Supply Chain secteur produits de consommation, Retail, VAD, E-commerce, Magasins spécialisés, Agroalimentaire.
- **Parmi les informations consultables :**
Coordonnées complètes de l'entreprise, Nom du/des décideurs avec numéro de téléphone et email, Caractéristiques des entrepôts, Opérations immobilières et d'implantation réalisées et à venir, Organisation de la traçabilité, Emballage industriel, Flux logistiques, Orientations et projets logistiques.

flux Sous-traitance industrielle

Informations commerciales sur le type de sous-traitance utilisé et consultations en cours

- **Dédié aux :** Sous-traitants de pièces à façon (métal, plasturgie, électronique)
- **Cibles panélisées :** Directions Achats, Directions Techniques/R&D/Production/BE de l'industrie manufacturière
- **Parmi les informations consultables :**
Coordonnées complète de l'entreprise, Nom du/des Décideurs avec numéro de téléphone et email, Familles de sous-traitance utilisées, Orientations et consultations en cours.

flux Production

Informations commerciales sur les besoins de productivité industrielle des Directions Production

- **Dédié aux :** Fournisseurs de solutions d'Automation, Vision, Robotique, Machines de conditionnement...
- **Cibles panélisées :** Directions de production, Directions industrielle, Directions travaux neufs
- **Parmi les informations consultables :**
Coordonnées complètes de l'entreprise, Nom du/des décideurs avec numéro de téléphone et email, Caractéristiques du site de production, Opérations d'automatisation réalisées et à venir, Mécanisation conditionnement en cours et à venir, Organisation de la traçabilité, Amélioration de la productivité et projets industriels

Choisissez votre abonnement dès aujourd'hui en remplissant le bon de commande ci-joint.

Nos conseillers sont également à votre disposition pour vous guider dans votre démarche d'inscription et de 1^{ère} utilisation ou pour toute autre information complémentaire.

Bon de commande

ABONNEMENT AU FIL D'INFORMATION COMMERCIALE DCI 12 Mois (de date à date)	MONTANT
1/ Frais d'adhésion Accès aux fonctionnalités CRM/Assistance téléphonique/Référencement de votre entreprise sur l'annuaire de notre partenaire 123industries.com	2 000 € HT
2/ Accès au(x) Flux d'information suivant(s) : Merci de sélectionner les Flux pour lesquels vous souhaitez vous abonner et inscrivez la somme total correspondante dans la colonne montant : <input type="checkbox"/> Flux Production ————— 970 € HT <input type="checkbox"/> Flux Logistique et conditionnement ————— 1 970 € HT <input type="checkbox"/> Flux Sous-traitance industrielle ————— 2 120 € HT <input type="checkbox"/> Flux Systèmes d'information ————— 2 500 € HT <input type="checkbox"/> Flux Bâtiment ————— 2 500 € HT Tarifs au 20/08/07	_____ € HT _____ € HT _____ € HT _____ € HT _____ € HT
TOTAL EUROS HT*	_____ € HT
TVA 19,6 %	_____ €
TOTAL TTC**	_____ € TTC
Conditions de règlement : Merci de joindre votre règlement au bon de commande.	
«Je reconnais certifié avoir reçu, lu et accepté sans réserve les conditions générales figurant au verso de ce bon de commande. Si le bon de commande m'a été adressé par fax, par mail, je reconnais avoir reçu les conditions à la suite»	

Société :	Fait à :
Nom : Prénom :	Le :
Fonction :	Cachet de l'entreprise et signature : (obligatoire)
Adresse :	
Ville : CP :	
Tel : Fax :	

* Pour tout nouvel abonnement au Fil d'information commerciale DCI
** dont droits d'accès au service 90 % du montant HT, dont forfait Fil d'information commerciale DCI 10 % du montant HT

Conditions générales de services

Article 1 Champ d'application

Sauf convention écrite contraire, les présentes conditions générales s'appliquent de plein droit et à l'exclusion de tout autre stipulation qui n'aurait pas été acceptée préalablement et par écrit par Premium Contact (ci-après PC) à toutes les interventions et prestations de PC.

Article 2 Formation du contrat

Lorsqu'il est dûment instruit, signé par le Client et adressé à PC, le Bon de commande forme le Contrat. A compter de la formation du Contrat, l'intégralité du Prix est dû et payable selon les modalités définies ci-après.

Article 3 Obligations de Premium Contact

3.1 Contenu.

3.1.1. Accès en ligne au fil d'information DCI.

PC s'engage à communiquer au Client un code d'accès et un mot de passe donnant accès via Internet à une base de données (la Base) instruite par PC avec le produit des démarches que PC s'engage par ailleurs à mener auprès de décideurs d'entreprises ciblées. Au choix de PC toutefois, la communication des données pourra également avoir lieu par courrier papier ou électronique. Les données de la Base, ordonnées sous la forme d'une fiche d'identité de l'entreprise interrogée, peuvent porter notamment sur les éléments suivants : coordonnées du site et du/des décideurs interrogés ; descriptif de l'existant ; derniers développements réalisés ; centres d'intérêts ; projets/domaines dans lesquels les décideurs souhaitent s'orienter.

3.1.2. Mise en ligne sur le site 123industries.com de votre offre de produit dans la rubrique Annuaire (sous réserve de la bonne transmission des éléments par le client). Le Client pourra présenter son entreprise par un logo, ses coordonnées et un bref descriptif sur le site 123industries.com. Il pourra présenter un produit ou un service par une photo et une brève description. PC conserve toute latitude pour organiser son site.

3.2 Portée.

3.2.1. Dispositions communes. PC souscrit d'une manière générale une obligation de moyen. Elle s'oblige à apporter le meilleur soin à l'accomplissement de ses prestations pour l'exécution desquelles elle s'engage à consacrer les moyens nécessaires. Dans le doute, une obligation de PC s'analyse toujours comme une obligation de moyens. Lorsque des délais sont indiqués au Client, ils sont toujours approximatifs. Les accès informatiques peuvent être momentanément interrompus pour l'entretien du site ou en cas de dysfonctionnement, ce que le Client accepte par avance, PC s'engageant à faire son possible pour rétablir dès que possible le bon fonctionnement ou/et les accès.

3.2.2. Dispositions spécifiques à l'accès en ligne au fil d'information. PC s'engage à faire preuve de la meilleure diligence dans la mise à jour de sa Base de données et dans la rapidité de la mise à disposition de la Base. PC s'engage à faire son possible pour obtenir des informations utiles et portant sur les éléments mentionnés à l'article 3.1.1 ci-dessus, mais ne garantit pas de les obtenir, ce résultat dépendant du bon vouloir des personnes interrogées. PC ne garantit pas l'utilité pour le Client, de l'obtention des données fournies par PC. PC ne garantit pas que sa prestation débouchera sur la conclusion d'un marché, la décision appartenant exclusivement aux intéressés, et encore moins d'un marché profitable au Client, auquel il appartient de vérifier en temps voulu le sérieux des entreprises figurant sur la base de données ainsi que l'opportunité de traiter avec elles.

Article 4 Information du Client

Le Client reconnaît avoir été informé pleinement des conditions et des modalités techniques de la prestation, dont l'exécution est essentiellement informatique. Il affirme être techniquement en mesure de s'inscrire dans le processus DCI.

Article 5 Obligations du Client

5.1. Outre son obligation de payer le Prix, il appartient au Client de prendre les dispositions nécessaires pour lever tout empêchement ou écarter toute difficulté qui ferait obstacle à la bonne exécution par Premium Contact, de ses obligations.

5.2. Le Client s'engage à conserver strictement confidentielles les informations reçues de PC, c'est-à-dire le code d'accès et le mot de passe visés ci-dessus mais aussi la totalité des données figurant sur la Base, en ce sens qu'il en fera un usage uniquement en son propre nom et pour son propre compte, ce qui exclut que le Client puisse en faire bénéficier une quelconque personne tierce par rapport au Client quels que soient les liens entretenus avec le Client, ce qui inclut notamment mais non exclusivement les filiales (quelle que soit la participation détenue par le Client), les associées ou actionnaires au capital du Client (quelle que soit les participations détenues dans le Client), les personnes non associées mais détentrices de pouvoirs sur le Client, les partenaires de toute nature. Par exception, certains employés du Client, sélectionnés et de confiance, peuvent être admis à accéder aux informations figurant sur la Base, mais uniquement dans un but opérationnel précisément délimité, dans la stricte mesure rendue nécessaire par ce but et elles devront toujours être utilisées dans cette même stricte mesure et donc, notamment, pour le seul compte du Client. Le Client fait son affaire du respect de la présente clause, dans toute sa portée, par tous ses employés.

En cas de violation du présent article 5.2, que PC pourra prouver par tous moyens, y compris par des enregistrements de toute nature, le Client versera à PC à titre de clause pénale une somme égale à dix (10) fois le Prix.

Article 6 Publicité

PC et le Client pourront faire état, pour les besoins de leur publicité, de leurs relations commerciales.

Article 7 Prix

7.1 Le prix dû par le Client (le Prix) est défini dans le Bon de commande. Il est dû en totalité dès la formation du Contrat.

7.2 Les prestations que pourrait exécuter PC ou les fournitures qui pourraient être livrées, accessoirement et en supplément des engagements contractuels tels qu'ils sont définis à l'offre, et à la demande du Client, seront facturés à part sur la base du tarif PC en vigueur au moment de leur commande.

Article 8 Responsabilité de Premium Contact

8.1 Le Client ne pourra reprocher à PC la bonne exécution de ses obligations faute d'avoir formé une réclamation par Lettre Recommandée avec Accusé de Réception (LRAR) motivée, dans les 15 (quinze jours) de l'incident

justifiant une réclamation. Passé ce délai, le Client sera définitivement et à titre irréfugable réputé avoir agréé sans réserve la bonne exécution par PC de ses obligations pour la période antérieure.

8.2 Sauf le cas d'une faute lourde, la responsabilité de PC ne saurait en tout état de cause excéder une somme totale égale au prix payé au titre de la facture relative à l'intervention ayant entraîné la mise en cause de sa responsabilité. Dans l'hypothèse où la responsabilité de PC relative à l'exécution des engagements souscrits envers le co-contractant serait recherchée par des tiers, le co-contractant s'engage à prendre à sa charge toutes les sommes relatives aux poursuites et aux condamnations éventuelles de PC qui excéderaient le montant visé au présent article, lequel est un montant total incluant la réparation des dommages aux tiers.

Article 9 Conditions de règlement - Facturation

Le prix dû par le Client est exigible en totalité dès la formation du Contrat. Les sommes de toutes natures dues par le Client produiront des intérêts de retard à un taux égal au taux d'intérêts légal majoré de 50%, les intérêts étant capitalisables. Ces intérêts courront sans mise en demeure préalable.

Article 10 Durée

Le Contrat a une durée déterminée dans le Bon de commande. A son terme, il se reconduira pour une période d'un an sauf manifestation de volonté du Client de ne pas le reconduire, exprimée trente (30) jours avant le terme par LRAR adressée à Premium Contact, la date de réception de la Lettre étant prise en compte, ce qui signifie qu'après le terme initial, le Contrat se reconduira tacitement d'année en année. Le prix du contrat reconduit sera celui du tarif Premium contact en vigueur deux mois avant le terme concerné. Les autres conditions seront identiques.

Article 11 Tolérance

Le fait pour Premium Contact de ne pas prendre acte, notamment en s'abstenant d'exécuter les siennes, d'une mauvaise exécution de ses obligations par le Client, et en particulier un retard dans le paiement du prix, ne pourra jamais nuire à Premium Contact.

Article 12 Preuve informatique

Sans préjudice de l'article 5.2, alinéa 2, le Client admet sans réserve que les documents issus du système informatique de PC pourront lui être opposés comme preuve valable. S'il venait à en contester la véracité, il lui appartiendrait d'en démontrer la fausseté à ses frais.

Article 13 Différends

Toute contestation relève de la compétence géographique des tribunaux dans le ressort desquels PC a son siège social.

Article 14 Loi applicable

Les relations entre les parties sont régies par la loi française.

Premium Contact

PREMIUM CONTACT est une Agence d'information commerciale intervenant depuis 10 ans sur les marchés de l'industrie et du BtoB.

L'information détectée par PREMIUM CONTACT à travers une présence directe auprès des Décideurs de l'industrie est mise à votre disposition pour faciliter votre veille et développement commercial. De façon plus globale, contribuer à mieux positionner votre offre et conforter vos choix marketing.

Du sur mesure au service mutualisé, PREMIUM CONTACT propose des approches opérationnelles terrain adaptées aux préoccupations des acteurs du BtoB en valorisant sa culture du secteur et de ses particularités.

Les informations qualifiées, ciblées et hiérarchisées par PREMIUM CONTACT vous sont accessibles à travers des interfaces informatisées puissantes et ouvertes.

En parallèle de son rôle moteur dans la diffusion d'informations commerciales, PREMIUM CONTACT rassemble les acteurs du marché lors d'événements thématiques prenant en compte les centres d'intérêts du moment pour contribuer à la rencontre directe de l'offre et la demande.

Informations au

01 46 23 60 00



1 rue Royale - Bâtiment B - 212, Bureaux de la Colline - 92213 ST CLOUD Cedex - FRANCE
Tel : 01 46 23 60 00 - Fax : 01 46 23 60 29 - Email : group@premiumcontact.fr - Site internet : www.123industries.com
SA au capital de 69 330 euros - Siret 410 034 706 000 45 - APE 741G