

Communiqué de presse

Lancement de DCI24, base de données d'information commerciale

Saint Cloud, le 18 mars 2009

Premium Contact met désormais à la portée de tous sa base de données d'information commerciale unique en France grâce à son nouveau site DCI24 (www.dci24.com). Découvrez en quelques clics les profils détaillés de 120 000 entreprises ainsi que 220 000 contacts de décideurs. Un moyen facile et rapide de cibler des prospects qualifiés, trouver de nouveaux clients, se faire connaître et contacter les décideurs sur son marché.

"Contrairement à un annuaire d'entreprise classique qui se contente de données brutes (CA, coordonnées...), DCI24 va plus loin en proposant des informations qualitatives qui vont cartographier le comportement d'achat d'une entreprise..." indique Bertrand Porte, DG de Premium Contact, agence d'information commerciale.

Chiffres-clés, coordonnées des décideurs, organisation, comportement d'achats et autres informations du profil client sont ainsi disponibles en quelques clics. Et ce pour 120 000 entreprises **utilisant de la sous-traitance industrielle ou investissant dans des équipements de production, des services logistiques, du conditionnement, des logiciels et services IT ou ayant des projets dans l'évolution de leur bâtiment.**

Editeur du fil d'information commerciale DCI, accessible uniquement par abonnement, Premium Contact s'ouvre ainsi de nouvelles perspectives avec le lancement de DCI24, service d'achat à l'unité de profils clients.

"Grâce à DCI24, un nombre bien plus important d'entreprises va pouvoir découvrir les richesses de notre base de données et l'utiliser pour une prospection commerciale efficace, les PME en particulier" ajoute Bertrand Porte.

DCI24 apporte souplesse et liberté d'utilisation à un outil performant qui permet notamment de :

- Trouver des prospects qualifiés grâce à une information commerciale de qualité,
- Se faire connaître au sein de son secteur d'activité en identifiant les bons interlocuteurs,
- Développer son portefeuille client, avec toujours de nouvelles opportunités à détecter,

- Optimiser sa stratégie commerciale, faciliter et structurer le travail de veille et de prospection de ses équipes commerciales.

D'infinies possibilités à découvrir sans engagement !

A propos de Premium Contact

Premium Contact, agence d'information commerciale, intervient depuis 12 ans sur les marchés de l'industrie et du Business to Business.

Du sur mesure au service mutualisé, Premium Contact propose des outils et solutions marketing et commerciales adaptées aux préoccupations des acteurs du B to B, prenant en compte la culture du secteur et ses particularités.

Outre la diffusion d'informations commerciales, Premium Contact est l'organisateur d'événements incontournables : Expandi, Productiaa, Logistiaa, In Machine, Journées Utilisateurs, Production Temps Réel, Journées Contact DCI ...

Premium Contact compte parmi ses références clients Dassault Systèmes, DHL Stock Express, Sage, SAP, Hutchinson, Legendre, Generix Group, Oxymetal, Sylob, Sernam, FTI Logistic, Ventilone, Promat, Canon Bretagne, Knaut, Siplast...

Découvrez la société sur le site internet www.premiumcontact.fr.

Contact Presse

M. Bertrand Porte

Email: group@premiumcontact.fr

www.premiumcontact.fr

www.dci24.com